

证券代码：300009

证券简称：安科生物

安徽安科生物工程（集团）股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与安科生物 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 04 月 10 日（星期四）15:00-17:00
地点	“约调研”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁：宋礼华先生 执行总裁：姚建平先生 高级副总裁：盛海先生 副总裁：窦颖辉先生 副总裁：陆春燕女士 副总裁：鲍学科先生 董事、董事会秘书：李坤先生 财务总监：胡成浩先生 董事、运营总监：汪永斌先生 独立董事：刘光福先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、问：请问目前的关税战对公司有什么影响吗？公司股价几年不见回升是公司的经营有什么问题吗 答：您好，目前公司对美国没有出口业务，美国对中国加征关税，对我们公司没有影响。目前公司生产经营正常，各项业务稳步推进。谢谢。

2、问：安科是有前景有良心有责任心的企业，希望股价也能给我们有信心。

答：您好，感谢您对公司的关注，公司秉持“科技赋能人类健康”的使命，积极履行社会责任，高度重视股东回报，自上市以来连续现金分红未间断，累计已实施的现金分红金额逾 24.12 亿元人民币，是 IPO 及再融资实际募集资金的 2.45 倍。报告期内，公司实施 2023 年度权益分派方案，共计派发现金股利 4.18 亿元，占 2023 年度归属于上市公司股东的净利润的 49.34%。2025 年 1 月公司实施 2024 年前三季度权益分派，派发现金分红 166,836,625.20 元。说到股价，您也知道，股票价格受到多重因素影响。近年来医药公司产品受到集采和招标影响，价格不断下降，有的甚至大幅下降，因此投资者对于医药的公司估值也相应下调，目前看这是医药公司股价不高、估值不高的重要原因，也是较为普遍的问题。去年开始医药消费不振，我们公司经营受到了些影响，这也影响了公司的估值，我认为经营业绩下降是暂时，长远看我对公司的发展充满信心。尽管如此，我们公司的市盈率还是高于生长激素同行业的其他公司的。我们也看到，在医药集采的背景下，近年来创新药公司逆势不断提升，我们公司一直非常重视创新药物研发，随着公司创新药研发的推进，公司后面会有多款产品进入关键临床期，届时也会披露创新药临床数据。到时公司也将积极做好投资者关系管理，让更多投资人认可公司创新药的前景，不断提升公司的估值。谢谢。

3、问：请问自从您掌管销售业务以来，公司增长就出现了乏力和负增长，有没有觉得是自身的问题？

答：您好，安科自上市以来，一直保持着稳定 2 位数增长，2024 年整体医药行业受集采、消费降级等相关因素

	的影响，多家公司业绩呈现下行、回调，与行业情况类似。公司通过加强内控，增加新的产品管线，加大研发等多种方法，进一步发挥公司多年积累下来的品牌优势及营销服务体系，努力实现快速增长，实现持续发展。感谢您对公司的关注。 4、问：看到盛总经常参与余良卿的经营，请问对于余良卿的经营规划以及上市规划公司的具体节奏的时间目标是什么？ 答：您好，余良卿公司经营正常，是安庆市重点储备上市企业之一，公司会根据国家政策有序推进相关工作。谢谢。 5、问：请问贵公司的贝伐单抗大概报产时间是？ 答：您好，公司贝伐珠单抗目前处于临床资料汇总和《药品生产许可证》准备阶段，预计 2026 年完成许可申报，取得许可后即可报产。谢谢。 6、问：陆总能否介绍下公司的 HuA21 的前景和价值？以及临床数据喜人，具体喜人的情况？ 答：您好！胃癌是全球范围内发病率较高的恶性肿瘤之一。中国的胃癌呈现出“发病率高、死亡率高、晚期比例高”、“早诊率低、5 年生存率低”的“三高两低”态势，给患者及其家庭带来了巨大的痛苦和负担。HuA21 注射液是 HER2 靶点的一款新药，协同曲妥珠联用增加肿瘤抑制效果，前期探索性研究阶段性数据呈现出较好的安全性和疗效。安科生物作为一家致力于创新药物研发的企业，我们始终将“以患者为中心”作为我们的使命，力求通过科学创新，为患者提供更有效、更安全、更可及的治疗方案。谢谢。 7、问：试剂检测一直是拖集团后腿的，请问今年会有什么新东西吗？还是跟以前一样混日子？
--	--

答：您好，试剂检测业务板块作为集团子公司的业务，这几年受经济大环境的影响，终端用户因为财政资金压力和预算缩减，造成业务需求推迟或数量减少，市场需求有所下降，进而影响了试剂检测板块的销售。面对未来，试剂检测业务板块将不断优化产品结构、积极拓展市场，基于一代检测的基础上，提前布局二代法医检测，实现产品及技术的迭代，以满足未来市场的需求，同时实施更科学的绩效考核体系和运营管理，让专业的人做专业的事，力争止跌回稳。感谢您的关注。

8、问：能否介绍下公司的创新新药 5G9 和 AK2024 项目？

答：您好，5G9（项目编号：AK2024）是公司开发的针对 HER2 靶点的创新药物，目前已完成 pre-IND 沟通交流，正在结合沟通内容补充相关数据。谢谢。

9、问：姚总，您好，看到公司投资者问答表示今年 1-2 月生长激素新增患者增长态势不错，是否说明一季度公司销售依然承压，后续新患用药逐步体现在 2-3 季度业绩才会好转？

答：您好，寒假和暑假一般是患者就诊的高峰期。谢谢。

10、问：公司目前曲妥珠产能 2.7 亿，24 年销售 1 个亿，对于其他同产品厂家明显落后，请问公司今年目标多少？

答：您好，安赛汀今年销售指标会在去年的基础上有很大的提升。谢谢。

11、问：宋总您好，贵司在对外沟通宣传总是藏着掖着，并没有任何对外给予销售增长，新药研发的公开和预期给到，请问公司能不能改变这种做事方针？把对外该喊的口号喊出来？

答：您好，公司的对外宣传和沟通都是基于上市公司信息披露的准则和要求做到及时、准确和无误，同时公司

	制定了经营目标和研发计划及相关考核体系，我们将不断提升运营水平，完善管理制度，积极推动各项工作的落实，努力实现各项指标，给投资者一个满意的结果。感谢您的关注。 12、问：请问领导贵公司的股票在这4年多的时间里没有一点起色是什么原因造成的？对于一家注重市值管理的上市公司来说4年时间已经不短了 答：您好，股价的问题，其实我比大家更着急，股价下跌我是最大损失者。就像我前面说的，股票价格受到多重因素影响。近年来医药公司产品受到集采和招标影响，价格不断下降，有的甚至大幅下降，因此投资者对于医药的公司估值也相应下调，目前看这是医药公司股价不高、估值不高的重要原因，也是较为普遍的问题。去年开始医药消费不振，我们公司经营受到了些影响，这也影响了公司的估值，我认为经营业绩下降是暂时，长远看我对公司的发展充满信心。尽管如此，我们公司的市盈率还是高于生长激素同行业的其他公司的。我们也看到，在医药集采的背景下，近年来创新药公司逆势不断提升，我们公司一直非常重视创新药物研发，随着公司创新药研发的推进，公司后面会有多款产品进入关键临床期，届时也会披露创新药临床数据。到时公司也将积极做好投资者关系管理，让更多投资人认可公司创新药的前景，不断提升公司的估值。谢谢。 13、问：过去收购的几家公司在盈利方面一直没有大的进展，公司有没有考虑卖掉一部分然后专注于创新药领域 这样的话对于提升公司市值应该有较大的空间 答：您好，感谢您对公司的关注，我们已经在聚焦主业上做了一些调整 and 安排。谢谢。 14、问：请问今年一季度的业绩是怎么样？
--	---

	答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注！根据相关规定，公司 2025 年第一季度业绩数据将在 2025 年 4 月 29 日进行披露。请您持续关注公司后续信息披露，我们将严格履行信息披露义务，及时、准确地向市场传递公司经营动态。谢谢。 15、问：公司有没有考虑回购并且注销一部分股份 答：您好，股份回购和增持都属于上市公司重大事项，未来如有相关回购或增持计划，公司将依规及时履行决策程序及信息披露义务。感谢您的关注。 16、问：目前股东持股情况？ 答：您好，上市公司会定期在公司公告，年报，季报等公开资料中披露股东信息。请您持续关注，谢谢。 17、问：请问公司现在在临床实验中的长效生长激素 ak2017 的进展怎么样了 答：您好！AK2017 注射液同步开展 ISS 和 GHD 两个适应症的临床研究，目前已完成 ISS 适应症 II 期的全部受试者入组，今年将先行启动该 ISS 适应症的III期临床研究。谢谢。 18、问：怎么看不到现场会议视频？ 答：您好，本次业绩说明会以线上实时文字形式进行，欢迎您在线提问，我们将竭诚解答，期待与您深入交流，谢谢。 19、问：为什么股价上不去？ 答：您好，股价上涨受很多因素的影响，比如宏观经济因素，政策导向，行业因素，自身因素，市场情绪和投资者心理因素等等，感谢您的关注。 20、问：公司去年业绩承压，主要受到哪些因素的影响？对于未来发展，公司有何增长预期和重点发力方向？ 答：您好，去年业绩主要受宏观经济和消费降级影响，
--	--

公司积极布局肿瘤药创新领域。谢谢。

21、问：公司 25 年在生产线建设方面是如何规划的？今年是否会有生产线进行注册审评？

答：您好，公司东区新生产基地项目（一期）已完成约 9 万平方米的建筑及对应幕墙施工。公司南区一号厂房内干扰素（BFS）单剂量滴眼液产线已完成建设，目前正在注册申报阶段。公司北区三号厂房生长激素原液产线新增 5000L 发酵罐已完成安装调试和工艺验证，北区四号厂房计划年产 400 万支的干扰素纯化和喷雾剂产线在确认验证中，人生长激素注射液（预充式）及注射用曲妥珠单抗的新增生产线均已完成生产许可，现处于注册审评阶段，年产 500 万支人生长激素注射液（卡式瓶）产线正在申报生产许可。2024 年，公司北区三号厂房新增生长激素原液产线已完成安装调试和验证工作，北区四号厂房内抗体药物、生长激素、干扰素系列产线车间于报告期内已陆续完成调试确认、工程批生产和部分车间品规的注册申报工作。2025 年，公司将继续推进北区新增抗体药物、人生长激素、人干扰素生产线的申报及投产工作，同时继续加快东区一期项目新管线急需的新一代高标准洁净车间和配套设施的规划设计和建设工作。公司也将围绕主营业务全力推进其他新建研发设施和生产线的规划、设计、施工、验证及注册申报工作。谢谢。

22、问：公司市值管理太差劲了，公司的股价长年跌跌不休。公司管理层该有所措施，提振投资者信心。

答：您好，公司对于市值管理一直比较重视，市值管理结果的体现的确主要在于股价上，但股票价格受到多重因素影响。近年来医药公司产品受到集采和招标影响，价格不断下降，有的甚至大幅下降，因此投资者对于医

	药的公司估值也相应下调，目前看这是医药公司股价不高、估值不高的重要原因，也是较为普遍的问题。去年开始医药消费不振，我们公司经营受到了些影响，这也影响了公司的估值，现在经营业绩下降是暂时，长远看我们公司的发展充满信心。尽管如此，我们公司的市盈率还是高于生长激素同行业的其他公司的。我们也将继续加强市值管理方面的力度，给广大投资者一个较为满意的结果。谢谢。 23、问：宋总您好！我是持有快 5 年的投资者！安科从 2015 年至今 10 年了业绩增长净利润增长就是市值股价一直缩水！竟然是什么原因！ 答：您好，感谢您对公司的信任与支持。股价的涨跌除了与公司经营业绩相关外，还有很多其他因素，但我相信，只要公司保持持续稳定健康的发展，我们的市值一定会不断提高的。谢谢。 24、问：公司缺乏敢为人先的精神，无论在销售端还是研发端，销售方面错过前些年生长激素行业高速发展期以及疫情期间试剂的销售，研发方面长效生长激素迟迟不能突破，至今也没有除生长激素外的爆款产品，使公司面临巨大的经营风险和发展瓶颈，后期公司打算如何应对？ 答：感谢您的提问，针对您提出的问题，我们已经高度关注，并在公司的经营管理中采取积极有效手段加快推进公司新产品的研发及产品销售。谢谢。 25、问：请问公司计划如何提升生长激素产品的市场竞争力，实现营收和利润的恢复性增长？ 答：您好，公司有稳定的营销团队，根据产品规格剂型不同以及市场区域的不同，制定差异竞争策略。谢谢。 26、问：宋总，您好，请问在建的东区和北区的产能是
--	---

	多少？计划的投产时间是什么时候？ 答：您好，公司北区的产线处在已核查待审批、已申报待核查、已验证待申报、正在验证等不同阶段；东区产业化基地目前已完成厂房的主体建设及公用系统安装，即将进入专业设计及施工阶段。谢谢。 27、问：如何确保公司的研发项目能够顺利推进并成功转化为商业成果，为公司带来新的业绩增长点？ 答：您好，公司将持续关注国内外技术发展，结合公司主营业务，重点在生长发育、抗病毒、肿瘤治疗等领域发力，丰富产品梯队，同时从项目立项之初开始，持续至整个研发过程，加强项目管理，协调研发、临床、生产、注册等部门，提升研发效率和研发质量，确保早期研发品种和临床期间产品早日上市。谢谢。 28、问：宋总，您好！维昇药业招股说明书显示安科销售维昇药业的长效生长素。公司对于维昇药业的长效生长素和公司自研的长效生长素如何定位？ 答：您好，感谢您对公司的关注。公司作为维昇药业的基石投资人参与了维昇药业的港股上市，未来双方将围绕各自优势深化合作，实现多赢。谢谢。 29、问：你好，我想问一下，去年上市的抗肿瘤药物销售情况如何 答：您好，安赛汀自 2023 年年底上市销售以来，通过营销人员的努力，2024 年完成了很多区域的挂网及准入工作，并取得了一定的销售业绩。2025 年会在去年的基础上有望实现明显增长。谢谢。 30、问：看了一下公司的年报，这两年公司的研发人员数量出现了下降。作为生物高科技药企，贵司应该是技术密集与人才密集型企业，公司对引人、用人、留人有什么长远规划与实际举措。是否可以学习华为、比亚迪
--	--

	等国内优秀企业每年先到就业市场招录优秀技术骨干，再从中择优留用，加速企业发展。 答：您好，2024 年，面对市场的变化，公司积极聚焦生物医药主业，降本增效，优化了部分业务板块，相应淘汰了部分技术人员。对于生物医药研发，公司一直在强化，也一直在积极招聘、引进、合作高端人才。谢谢。 31、问：请问 2025 年安赛丁的销售能不能提不上来！未来 2 年内还有没有其它的抗癌药上市！ 答：您好，安赛汀目前已全部完成 31 个省（市）的挂网工作，2025 年公司将积极开展各项科室会、学术会，加大推广力度，力争加快提升其市场份额。其他肿瘤在研药物，HuA-21 注射液目前已顺利完成 II 期临床研究的受试者入组，预计 2025 年底开始 III 期临床研究，公司在研项目 AK2024 注射液已提交 Pre-IND 沟通交流，即将提交新药临床试验申请。重组抗 VEGF 人源化单克隆抗体已完成III期临床试验，公司将着力推进重组抗 VEGF 人源化单克隆抗体注射液上市申报工作，其他抗体药物的研发工作正按计划开展。谢谢。 32、问：宋总您好，请问安科生物跟郑颂国教授合资的泰睿格安科公司商业化和产业化前景是怎么样的？ 答：您好，郑颂国长期从事自身免疫和炎症性疾病的发病机制和免疫治疗研究，我公司与郑教授合作成立合肥泰睿格安科生物技术有限公司，专注于调节性 T 细胞在自身免疫系统疾病方面的应用，总体来看，自身免疫系统疾病具有患者基数大、现有疗法不良反应率高等特点。该项目目前处于早期研究阶段，后续公司将结合项目研究进展，选择临床需求大、治疗效果好的适应症，推进该项目临床研究和产业化，努力实现早日上市。谢谢。
--	---

33、问： 【查询-001】 高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注！2024 年，公司业绩未达预期的主要原因是公司生物制品、中成药等主要业务板块的销售收入出现下滑，导致公司整体营业收入未能实现预期增长，进而影响了净利润的提升。同时，公司新上市产品正处于市场导入期，为加速其市场渗透和品牌建设，公司加大市场推广力度，相应市场投入有所增加，短期内导致公司市场费用等上升，进一步压缩了利润空间。谢谢。

34、问： 【查询-002】 高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。

答：您好，按照公司经营规划，公司生物制品（生长激素、干扰素、曲妥珠单抗等）、中成药、多肽药物、化学药品未来依然是公司经营业务的主要构成。目前生物制品是公司主要收入和利润贡献者，公司生长激素产品目前在国内的市占率依然有很大提升空间；曲妥珠单抗去年刚刚投放市场，目前正处于产品放量期；其他业务虽然占比相对较小，但也总体稳定增长。未来公司将积极优化、收缩部分亏损业务板块，从而提供公司的盈利能力。公司业绩规划受市场竞争等诸多不可控因素影响，公司管理层将积极迎接挑战，努力实现经营目标。谢谢。

35、问： 【查询-003】 高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

答：您好，行业整体情况建议您查阅公司的相关研报，行业研究员对此有详细研究。近期华安证券曾为公司出过《多领域布局，医药前沿创新企业持续耕耘》的研报，里面也有介绍，如果还有其他问题，欢迎您拨打公司投

	资者热线，谢谢。 36、问：【查询-004】高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注！从当前的种种趋势和因素来看，生物医药行业的发展前景非常广阔。从市场需求角度而言，全球人口老龄化正在不断加剧，这使得对生物医药产品的需求持续攀升。在技术创新方面，行业正处于飞速变革期。我国在生物医药领域的成果也十分显著，2024 年批准多个新药上市，逐步打破国际垄断。政策扶持力度也在不断加大。国家出台了一系列支持生物医药创新的政策。谢谢。
附件清单（如有）	
日期	2025 年 04 月 10 日